

Solución para la gestión comercial con proveedores

El reto

Imagine una empresa con tres personas que tratan con proveedores. Si alguna de ellas la abandonan y la empresa no cuenta con una solución para la gestión comercial con proveedores, el técnico se lleva su información en carpetas personales. Conclusión: la empresa puede ver reducida su cartera de proveedores, o perder condiciones ventajosas... y cuanto menos personal haya en esta área, más cuantiosa será la pérdida.

Con este ejemplo, las empresas deben ser conscientes del riesgo que corren si llevan a cabo una gestión "artesanal" de su gestión con proveedores. En la actualidad, ninguna empresa puede permitirse este lujo si desea mantenerse en la economía global. Es necesario, por tanto, automatizar este proceso.

La solución

CCS Agresso ofrece a las empresas la mejor solución para gestionar de manera automática su relación con los proveedores. Dentro de sus soluciones **ekon c2rm** y **Agresso CRM**, cuenta con un avanzado y completo módulo de gestión de proveedores.

Toda el área de gestión con proveedores permite llevar a cabo una exhaustiva relación con terceros, destinada a mejorar y fidelizar la relación con los diversos proveedores de la compañía, realizando labores de prospección de:

- Ofertas
- Servicios

Aplicando los estándares de calidad que la caracterizan, facilita la selección de los elementos más provechosos para la empresa.

Este módulo, además, permite realizar con sobradas garantías de éxito las siguientes actividades:

- Seguimiento y control de la relación con proveedores
- Seguimiento de las compras realizadas
- Planificación de las acciones conjuntas con proveedores
- Gestión del catálogo de producto de proveedores
- Búsqueda de las mejores ofertas para la compañía



Los beneficios

- Se industrializa el conocimiento asociado a la gestión de proveedores
- Facilita establecer relaciones comerciales con proveedores dentro de un clima de confianza
- Permite la búsqueda y selección de la mejor oferta para la empresa
- Se consiguen beneficiosas condiciones comerciales de los proveedores, al contar con un archivo histórico
- Se aceleran las compras y se produce una espectacular mejora del servicio
- Se reducen las tareas administrativas y el descontrol burocrático
- Realiza un seguimiento integrado del ciclo de vida de las compras

Funcionalidades y características

- Planificación de acciones en compañías
- Seguimiento de compras
- Seguimiento de proveedores



SOLUCIONES
y Servicios **CRM**



¿Desea más información? - Llámenos al **902 227 000**
Tenemos una solución para su empresa
www.ccsagresso.com